

Catalogue des formations proposées par Active Talents au 1er janvier 2021

Votre contact : Patricia Dupuy au 06 22 536 936 ou par e-mail contact@active-talents.com

Toutes nos formations se déroulent en présentiel ou en distanciel

Intitulé des formations	Durée
Management & Leadership	
Management et animation d'équipe	2 jours (14 heures)
Du Management au Leadership	2 jours (14 heures)
Manager des managers	2 jours (14 heures)
La cohésion d'équipe (base intelligence collective)	2 jours (14 heures)
Le nouveau manager : réussir sa prise de poste	2 jours (14 heures)
Conduite de réunion et dynamisation de ses réunions	2 jours (14 heures)
Prévention et gestion des conflits	2 jours (14 heures)
Manager les équipes à distance	2 jours (14 heures)
Conduite et animation des entretiens collectifs	2 jours (14 heures)
Conduite des entretiens et des entretiens professionnels	2 jours (14 heures)
EFFICACITE PROFESSIONNELLE	
Formation de formateurs / formation minute	2 jours (14 heures)
Développer son aisance à l'oral	2 jours (14 heures)
Organisation personnelle et gestion des priorités	1 jour (7 heures)
Lecture rapide	1 jour (7 heures)
Prévention et gestion des conflits	2 jours (14 heures)
Développer son efficacité professionnelle (organisation et communication)	2 jours (14 heures)
Gérer son stress et gagner en sérénité	2 jours (14 heures)
Dynamiser ses réunions	2 jours (14 heures)
Mind Mapping	1 jour (7 heures)
Mieux communiquer par la communication relationnelle	2 jours (14 heures)
Préparer son entretien individuel et professionnel	1 jour (7 heures)
Préparation à la retraite	1 jour (7 heures)
Ecrits professionnels	2 jours (14 heures)
Connaissance de soi et communication efficace	2 jours (14 heures)
PERFORMANCE RELATIONNELLE ET COMMERCIALE	
Réussir sa prospection commerciale	2 jours (14 heures)
Efficacité commerciale	2 jours (14 heures)
Vendre et fidéliser sa clientèle	2 jours (14 heures)
Réussir sa prospection téléphonique	2 jours (14 heures)
Gestion de la clientèle internationale et spécificités culturelles	2 jours (14 heures)
Prévention et gestion des conflits avec les clients	2 jours (14 heures)
Gestion de la relation client / expérience client	2 jours (14 heures)
Suivi de la formation à un mois et à trois/six mois	